

Contract Management

Haben auch Sie die Erfahrung gemacht, dass Sie mit guten Verträgen und einem gezielten Projektablauf viel Geld sparen können?

Frühzeitig haben wir das Bedürfnis nach umfassender Projektbetreuung erkannt und ein besonderes Vorgehen für die Betreuung komplexer Beschaffungsprojekte, insbesondere im Technologie und Infrastrukturbereich, entwickelt. Unser Spezialisten-Team unterstützt Sie in allen Phasen der Vertragsgestaltung, der Vertragsverhandlung und der Vertragserfüllung.

TeleTrust unterstützt ihre Kunden nicht nur strategisch, sondern auch operativ bei den Verhandlungen mit Ihren Vertragspartnern. Das Contract Management Team von TeleTrust übernimmt dabei die gesamte planerische und operative Belastung, indem es die Verträge entwirft und aushandelt und darüber hinaus die plangemässe Erfüllung dieser Verträge überwacht. Damit wird der Vertrag zum wirkungsvollen Führungsinstrument.



- In der Initialisierung definieren wir zusammen mit unseren Kunden die Zielsetzungen und ermitteln die bestehenden Grundlagen.
- Im Rahmen der Selektion erfassen wir vorerst die technischen, funktionalen und kommerziellen Anforderungen und legen die rechtlichen Rahmenbedingungen sowie die Vertragsgrundlagen zusammen mit unseren Kunden fest. Anschließend an die Ausschreibung bewerten wir die Angebote mittels einer Nutzwertanalyse.
- In der Vertragsphase führen oder unterstützen wir die Verhandlungen mit Lieferanten und Partnern und erstellen die notwendigen Vertragsdokumente. Dabei schenken wir den Instrumenten für die spätere Vertragsdurchsetzung besondere Beachtung.
- Während der Umsetzung überwachen wir die Einhaltung der vertraglichen Regelungen und sorgen gegebenenfalls für ihre Durchsetzung.
- In der Abschlussphase initiieren wir die nötigen Folgeaktivitäten und stellen die Nachhaltigkeit durch die Fortschreibung der Verträge sicher. Die Schulung und der Know-how Transfer zu den Kundenmitarbeitern bilden Bestandteile aller unserer Projektleistungen.